Zambelli Fertigung stärkt Vertriebsstruktur in Deutschland

Neue Gebietsaufteilung bietet mehr regionale Präsenz und persönlichen Kundenkontakt

Grafenau, 08.10.2026. Zambelli Fertigung erweitert seinen Vertrieb in Deutschland. Mit künftig drei Gebietsverkaufsleitern schafft das Unternehmen klar definierte regionale Zuständigkeiten und zusätzliche Kapazitäten für die Betreuung von Kunden und Fachpartnern. Grundlage für die neue Struktur ist das weitere Wachstum von Zambelli. Die stärkere regionale Ausrichtung soll den direkten Austausch intensivieren, Kommunikationswege verkürzen und die weitere Entwicklung des Geschäfts im Bereich Dachentwässerung unterstützen.



Zambelli Fertigung erweitert seinen Vertrieb in Deutschland. Mit künftig drei Gebietsverkaufsleitern schafft das Unternehmen klar definierte regionale Zuständigkeiten. Von l. n.r.: Michael Neuendorf, Matthias Luger, Michael Dullinger. Foto: Zambelli Holding GmbH

Herausgeber:
Zambelli Holding GmbH
Passauer Str. 3+5
94481 Grafenau
Telefon: +49 8555 409-0
www.zambelli.com
E-Mail: info@zambelli.com

Ansprechpartnerin:
Ramona Perl
Marketing
ramona.perl@zambelli.com

Abdruck frei – Beleg erbeten

Fortan ist Deutschland in drei Vertriebsgebiete aufgeteilt. Michael Neuendorf verantwortet den Bereich Nord-West, Matthias Luger das Gebiet Mitte und Michael Dullinger das Gebiet Süd. Zusätzlich übernimmt Dullinger die Betreuung des österreichischen Marktes von Peter Brenner. Österreich wird damit innerhalb der Zambelli-Vertriebsstruktur gemeinsam mit dem deutschen Heimatmarkt und nicht mehr als Exportmarkt betreut.
Die Gebietsverkaufsleiter übernehmen die Betreuung vor Ort, die technische Beratung und die Präsentation des Zambelli-Produktprogramms. Durch die regionale Aufteilung stehen Kunden feste Ansprechpartner zur Verfügung. Gleichzeitig sichert die zusätzliche Kapazität im Außendienst mehr Möglichkeiten für den direkten Austausch und die gemeinsame Entwicklung des Geschäfts.

Neue Position für Matthias Luger

Matthias Luger übernimmt künftig die Funktion des Gebietsverkaufsleiters für das Vertriebsgebiet Mitte. Er verfügt über zwölf Jahre Erfahrung im Bereich Dachentwässerung und umfassende Kenntnisse des Zambelli-Produktprogramms. Vier Jahre war er im Außendienst tätig und betreute Spengler direkt vor Ort. Sein technisches und praktisches Know-how sowie sein Verständnis für die Anforderungen des Handwerks bringt er gezielt in die Betreuung des Händlergeschäfts im Vertriebsgebiet Mitte ein.
Zu seinen Aufgaben gehören neben der Betreuung bestehender Kunden auch die Gewinnung neuer Kunden und Geschäftspartner, die technische Beratung sowie die eigenverantwortliche Analyse und Bearbeitung des Marktes.

Außendienst und Innendienst eng verzahnt

Die individuelle Betreuung im Außendienst und die operative Bearbeitung im Innendienst greifen dabei eng ineinander. Neben dem jeweiligen Gebietsverkaufsleiter stehen den Kunden feste Ansprechpersonen im Innendienst zur Verfügung. Der Außendienst nimmt Anforderungen und

Herausgeber:
Zambelli Holding GmbH
Passauer Str. 3+5
94481 Grafenau
Telefon: +49 8555 409-0
www.zambelli.com
E-Mail: info@zambelli.com

Ansprechpartnerin:
Ramona Perl
Marketing
ramona.perl@zambelli.com

Abdruck frei – Beleg erbeten

Anfragen auf, begleitet diese vor Ort und sorgt für den direkten Austausch. Der Innendienst übernimmt unter anderem die Auftragserfassung, Angebotserstellung und Bearbeitung von Anfragen. Durch die direkte Abstimmung zwischen beiden Bereichen können Kundenanliegen schnell und zuverlässig bearbeitet werden. Gleichzeitig gelangen Rückmeldungen aus dem Markt auf kurzem Weg zu den zuständigen Fachabteilungen. So entsteht ein kontinuierlicher Austausch zwischen Kunden, Außendienst, Innendienst und Zambelli.



Außendienst und Innendienst arbeiten eng zusammen, um Kunden persönlich zu betreuen und Anfragen schnell zu bearbeiten. V.l.n.r.: Michael Neuendorf (Gebietsverkaufsleiter), Johannes Ranzinger (Geschäftsführer), Sabrina Schmid (Leiterin Vertriebsinnendienst), Michael Dullinger (Gebietsverkaufsleiter), Matthias Luger (Gebietsverkaufsleiter), Andreas von Langsdorff (Geschäftsführer). Foto: Zambelli Holding GmbH

Nähe zum Markt

Mit der erweiterten Vertriebsstruktur will Zambelli die Zusammenarbeit mit Bestandskunden und Fachpartnern weiter intensivieren und neue Geschäftspotenziale erschließen. Im Mittelpunkt stehen dabei enge und langfristige Partnerschaften. Gerade in einer zunehmend digitalen und

Herausgeber:
Zambelli Holding GmbH
Passauer Str. 3+5
94481 Grafenau
Telefon: +49 8555 409-0
www.zambelli.com
E-Mail: info@zambelli.com

Ansprechpartnerin:
Ramona Perl
Marketing
ramona.perl@zambelli.com

Abdruck frei – Beleg erbeten

schnelllebigen Welt bleibt der persönliche Austausch für das Unternehmen ein wichtiger Bestandteil.

„Unsere Kunden und Partner stehen im Fokus unserer Vertriebsarbeit. Mit der neuen Struktur wollen wir noch näher dran sein, ihre Anforderungen verstehen und gemeinsam mit ihnen den Markt weiterentwickeln“, sagt Andreas von Langsdorff, Geschäftsführer Zambelli Fertigungs GmbH & Co. KG.

ca. 3.700 Zeichen

Zum Unternehmen Zambelli Fertigungs GmbH & Co. KG

Der Name Zambelli steht heute für einen Komplettanbieter von hochwertigen Dachentwässerungssystemen. Die Spezialisten verfügen über mehr als 50-jährige Erfahrung und mit ca. 18.000 Einzelkomponenten europaweit über das vielfältigste und umfangreichste Sortiment an Komponenten und Systemen für normgerechte, vollständige Dachentwässerungen. Fürs europäische Ausland fertigt Zambelli perfekt abgestimmte Komplettsysteme in den landesüblichen Größen und Materialien. Die Zambelli Dachentwässerung ist Bestandteil der Zambelli Gruppe mit über 1.100 Mitarbeitenden in vier europäischen Ländern. Zambelli ist ebenso erfolgreich in den Bereichen Gebäudehülle, Regalsysteme, Heiztechnik, Caravaning und Industrielle Metallbearbeitung tätig.

Herausgeber:
Zambelli Holding GmbH
Passauer Str. 3+5
94481 Grafenau
Telefon: +49 8555 409-0
www.zambelli.com
E-Mail: info@zambelli.com

Ansprechpartnerin:
Ramona Perl
Marketing
ramona.perl@zambelli.com

Abdruck frei – Beleg erbeten